



HARMONOGRAM SZKOLEŃ OTWARTYCH

INNOWACYJNE PROJEKTY, PROWADZONE PRZEZ DOŚWIADCZONYCH EKSPERTÓW

Zapraszamy na autorskie warsztaty znanych i cenionych ekspertów, pozwalające Uczestnikom podnieść kwalifikacje i umiejętności niezbędne do osiągnięcia celów biznesowych.

WIOSNA 2018

SZKOLENIA MENADŻERSKIE/HR

- | | |
|----------------------|--|
| 07 marca | Onboarding – jak skutecznie wdrożyć nowego pracownika?
(Cena: 800 zł/os) |
| 22 – 23 marca | Zarządzanie talentami wg Gallupa - jak wydobyć talenty pracowników i zbudować na nich mocne strony organizacji?
(Cena: 1650 zł/os) |
| 26 – 27 marca | HR Business Partner – budowanie pozycji i autorytetu
(Cena: 1500 zł/os) |
| 18 kwietnia | Efektywność i ewaluacja działań rozwojowych - co zrobić żeby szkolenia działały
(Cena: 800 zł/os) |
| 17 – 18 maja | Retencja – jak zatrzymać najlepszych pracowników w firmie?
(Cena: 1500 zł/os) |
| 21 – 22 maja | Agile – zwinne zarządzanie projektami dla HR
(Cena: 1600 zł/os) |

SZKOLENIA MANAGERSKIE

- 28 - 29 marca** **Wczoraj kolega, dziś przełożony - budowanie autorytetu nowego menadżera**
(Cena: 1500 zł/os)
- 9 - 10 kwietnia** **Moc autorytetu – najsolidniejszy fundament zarządzania**
(Cena: 1500 zł/os)
- 9 - 10 kwietnia** **Sales Drive Management – jak podnosić sprzedaż w zespole sprzedaży**
(Cena: 2700 zł/os)
- 19 - 20 kwietnia** **Excellent manager – sztuka delegowania i motywowania zespołu**
(Cena: 1500 zł/os)
- 26 - 27 kwietnia** **Zarządzanie zmianą**
(Cena: 1500 zł/os)

SZKOLENIA Z EFEKTYWNOŚCI OSOBISTEJ

- 15 - 16 marca** **Innowacyjność i kreatywność**
(Cena: 1400 zł/os)
- 26 - 27 marca** **Sztuka występów publicznych i prezentacji z Jackiem Rozenkiem**
(Cena: 1800 zł/os)
- 24 - 25 kwietnia** **Asertywność i rozwiązywanie konfliktów**
(Cena: 1400 zł/os)
- 14 - 15 maja** **Zarządzanie stresem i przeciwdziałanie wypaleniu zawodowemu**
(Cena: 1400 zł/os)

SZKOLENIA SPRZEDAŻOWE

- 20 - 21 marca** **Zaawansowane negocjacje w biznesie – gra negocjacyjna**
(Cena: 1600 zł/os)
- 22 - 23 marca** **Seek&Sale Training – jak zostać hunterem®**
(Cena: 1800 zł/os)
- 28 - 29 marca** **Negocjacje w biznesie**
(Cena: 1500 zł/os)
- 16 - 17 kwietnia** **Ospały zespół sprzedażowy – jak obudzić zespół i zamienić farmerów w hunterów**
(Cena: 2900 zł/os)
- 10 - 11 maja** **Obsługa klienta – komunikacja i asertywność w pracy z trudnym klientem**
(Cena: 1500 zł/os)

KONTAKT

Agnieszka Kazubska
Project Manager
tel.: +48 517 081 300

