



# HARMONOGRAM SZKOLEŃ OTWARTYCH

INNOWACYJNE PROJEKTY, PROWADZONE PRZEZ DOŚWIADCZONYCH EKSPERTÓW

Zapraszamy na autorskie warsztaty znanych i cenionych ekspertów, pozwalające Uczestnikom podnieść kwalifikacje i umiejętności niezbędne do osiągnięcia celów biznesowych.

## 2018

### SZKOLENIA MENADŻERSKIE I HR

- |                             |  |
|-----------------------------|--|
| <b>10 - 11 września</b>     | <b>Rozmowy oceniające i podsumowujące</b><br>(Cena: 1500 zł/os)  |
| <b>17 - 18 września</b>     | <b>Projekt manager - Zarządzanie projektami wg PMI</b><br>(Cena: 1500 zł/os)   |
| <b>20 - 21 września</b>     | <b>Excellent manager - sztuka delegowania i motywowania zespołu</b><br>(Cena: 1500 zł/os)  |
| <b>01 - 02 października</b> | <b>Charyzmatyczny Lider - trening zarządzania i kreowania autorytetu</b><br>(Cena: 1600 zł/os)   |
| <b>03 października</b>      | <b>Onboarding - jak skutecznie wdrożyć nowego pracownika?</b><br>(Cena: 800 zł/os)   |
| <b>11 - 12 października</b> | <b>Agile - zwinne zarządzanie projektami dla HR</b><br>(Cena: 1600 zł/os)  |
| <b>17 października</b>      | <b>Grywalizacja, jako narzędzie wspierające cele HR w organizacji</b><br>(Cena: 1250 zł/os)  |
| <b>18 - 19 października</b> | <b>Wczoraj kolega, dziś przełożony - budowanie autorytetu nowego menadżera</b><br>(Cena: 1500 zł/os)   |
| <b>23 - 24 października</b> | <b>Zarządzanie talentami wg Gallupa - jak wydobyć talenty pracowników i zbudować na nich mocne strony organizacji?</b><br>(Cena: 1650 zł/os) |



## SZKOLENIA Z EFEKTYWNOŚCI OSOBISTEJ

- 07 – 08 sierpnia**      **Zarządzanie sobą w czasie**  
(Cena: 1400 zł/os)
- 23 – 24 sierpnia**      **Asertywna komunikacja i rozwiązywanie konfliktów**  
(Cena: 1400 zł/os)
- 30 – 31 sierpnia**      **Inowacyjność i kreatywność w biznesie**  
(Cena: 1400 zł/os)
- 15 – 16**  
**października**      **Sztuka występów publicznych i prezentacji**  
**z Jackiem Rozenkiem**  
(Cena: 1800 zł/os)
- 29 – 30**  
**października**      **Zarządzanie stresem i przeciwdziałanie wypaleniu zawodowemu**  
(Cena: 1400 zł/os)

## SZKOLENIA SPRZEDAŻOWE

- 27 – 28 sierpnia**      **Radzenie sobie z psychomanipulacją w negocjacjach**  
(Cena: 1400 zł/os)
- 19 – 20**  
**października**      **Challenger sale - sprzedaż prowokatywna**  
(Cena: 1600 zł/os)
- 04 – 05**  
**października**      **Ospały zespół sprzedażowy – jak obudzić zespół i zamienić farmerów w hunterów**  
(Cena: 2700 zł/os)
- 09 – 10**  
**października**      **Negocjacje w biznesie**  
(Cena: 1500 zł/os)

## Akademia Trainer's Essential Skills – harmonogram zjazdów

- 27 – 30.09**      **Trening interpersonalny**
- 13.10**      **Dydaktyka szkoleń – specyfika uczenia się osób dorosłych**
- 27.10**      **Projektowanie szkoleń – mapa sukcesu**
- 10.11**      **Umiejętności prezentacyjne - komunikacja w pracy trenera**
- 24.11**      **Poligon trudnych sytuacji szkoleniowych - praca z oporem**
- 08.12**      **Sztuka samplingów szkoleniowych – praca z kamerą**
- 09.12**      **Adaptacja i projektowanie gier symulacyjnych - edutainment**

## KONTAKT

**Agnieszka Kazubska**  
Project Manager  
tel.: +48 517 081 300

