

Warszawa, 25-05-2018

Gamma  
Mysłowicka 15  
01-612 Warszawa

## REKOMENDACJE

Poświadczamy, iż firma szkoleniowa Gamma zrealizowała dla nas szkolenie z obszaru zaawansowanych technik sprzedaży „Proces sprzedaży B2B” w dn. 20.12.2017 i 10.01.2018.

Przed szkoleniem zostały postawione następujące cele:

- Budowanie prawidłowych relacji z klientami, z nastawieniem na tworzenie dobrego wizerunku DPH Company,
- Aktywnie i świadomie gospodarowanie zasobami przez pracowników sprzedaży dla podniesienia efektywności stosowania standardu obsługi klienta i realizacji zadań,
- Wykorzystywanie zaawansowanych technik sprzedaży i argumentacji poza cenowej dopasowane do specyfiki B2B,
- Osiąganie korzystnych warunków zawarcia umowy i wysokich wskaźników biznesowych dzięki stosowaniu negocjacyjnego podejścia do współpracy z klientem.

Szkolenie pozwoliło uzyskać założone rezultaty. Przyczyniło się do tego zarówno know-how firmy szkoleniowej jak również kompetencje trenera oraz zaplanowanie działań międzyszkoleniowych, zorientowanych na podniesieni efektywności stosowania nowych rozwiązań sprzedażowych.

Rekomendujemy firmę Gamma jako doświadczonego i godnego zaufania partnera szkoleniowego.

Kamil Grygieńc  
  
Key Account Director

---

### Head Office

DPH Company Sp. z o.o.  
Zakopiańska 7 Street, 03-934 Warsaw, Poland  
Tel/fax: +48 22 617 78 04  
contact@dphcompany.com  
www.dphcompany.com

### Payment details

DPH Company Sp. z o.o.,  
Zakopiańska 7 Street, 03-934 Warsaw, Poland  
VAT number: PL1132830147  
REGON 142882323